

risingSUD

Attractivité et développement
économique de la région Sud



IMPLANTER

ACCÉLÉRER

EXPORTER

www.risingsud.fr



Erasmus for Young
Entrepreneurs



Erasmus for Young
Entrepreneurs

Réseau Erasmus Jeune Entrepreneurs (EYE)

L'échange gagnant-gagnant entre entrepreneurs européens

Avec des opérateurs présents dans 45 pays, le réseau EYE vise à créer des **collaborations entrepreneuriales entre de jeunes entrepreneurs (New Entrepreneurs) et des entrepreneurs confirmés (Host Entrepreneur)**. L'accompagnement en région SUD est opéré par risingSUD.

2 CIBLES, 1 OBJECTIF COMMUN

Une collaboration entrepreneuriale entre :

- de jeunes entrepreneurs (NE)
- des entrepreneurs confirmés (HE) de Start-up et PME de tous secteurs

Objectif : financer la mobilité de jeunes entrepreneurs (bourses) en mission à l'étranger auprès d'entrepreneurs confirmés intéressés à les accueillir dans leur entreprise.

Chiffres clés du programme

12000 entrepreneurs d'accueil
inscrits

Opérationnel dans 47
destinations

Programme existant depuis
2009

Une plateforme réunissant entrepreneurs
d'accueil et néo entrepreneurs pour
faciliter la mise en relation

Singapour, Israël, Corée du Sud, Taiwan
et certaines régions des US et Canada
sont des destinations depuis 2018
(uniquement dans le sens NE vers HE)

Plus de 28 000 profils
d'entrepreneurs

Portrait-robot d'un entrepreneur d'accueil

QU'EST CE QU'UN ENTREPRENEUR D'ACCUEIL ?

Un chef d'entreprise avec une expérience de 3 ans minimum

QUELLES CONDITIONS ?

- **Présentation de votre entreprise**, des fonctions exercées (PDG, DG, membre de CA) et des sujets d'expertises.
- **CV** à jour et en anglais

IMPACT POUR LE HE

Accueillir et jouer un rôle de mentor, tisser des liens avec un entrepreneur européen, actif sur un marché/pays cible pour votre entreprise en Europe – **sans frais à engager**.

MODE OPÉRATOIRE

- S'inscrire sur le site web et choisir risingSUD en tant qu'organisation intermédiaire (IO)
- Présenter votre expérience d'entrepreneur et/ou joindre votre CV
- Afficher les compétences / secteurs / pays que vous recherchez pour flécher les candidatures des NE.



Partage
d'expérience



Mentorat



Volonté de
développer ses
compétences



Accès à de
nouveaux
marchés



Pour candidater et s'enregistrer en
ligne :

<https://webgate.ec.europa.eu/erasmus-entrepreneurs/welcome>

Erasmus pour jeunes
entrepreneurs

Portrait-robot d'un néo

entrepreneur **EST CE QU'UN NÉO-ENTREPRENEUR ?**

Le porteur d'un projet d'entreprise ou fondateur d'une entreprise de moins de 3 ans

QUELLES CONDITIONS ?

- Préparer le **business plan** et un **CV** à jour et en anglais, définir le **périmètre et durée de la mission de mobilité**
- Destinations possibles : Europe + pays associés EYE Global (Californie, NYC, Ontario, Québec, Israël, Singapour, Taiwan, Corée du Sud).
- Financement de la mobilité: de 600 à 1000€/mois

IMPACT POUR LE NE

Mieux appréhender leur métier, tester, renforcer et valider leur business plan, prendre de l'expérience.

MODE OPÉRATOIRE

- S'inscrire sur le site web et choisir risingSUD en tant qu'organisation intermédiaire (IO)
- Déposer le business plan à jour de l'entreprise (ou du projet d'entreprise) avec votre CV.
- Justifier le besoin d'une mission en mobilité en Europe pour valider/challenger le BP et prendre de l'expérience auprès d'entrepreneurs à l'étranger (accès au marché, mentorat, structuration, etc).
- Définir une destination en Europe (mission de 1 à 6 mois) ou dans un des pays associés (mission de 1 à 3 mois).



Tester son business plan



Développer ses compétences de chef d'entreprise



Gagner en expérience



Elargir ses perspectives



Pour candidater et s'enregistrer en ligne :

<https://webgate.ec.europa.eu/erasmus-entrepreneurs/welcome>

Erasmus pour jeunes entrepreneurs

Quelques exemples

Nom: Andressa

Pays d'origine: Irlande

Contexte: Ayant lancé une entreprise dans son pays d'origine (Brésil), Andressa souhaite à présent développer une entreprise similaire en Europe mais souhaite avant tout mieux connaître le marché. Elle souhaite développer sa stratégie de business auprès d'un entrepreneur européen qui puisse l'introduire aux pratiques du marché européen.

Ses expériences professionnelles précédentes l'ont conduite à travailler dans le secteur industriel pendant plus de dix ans, ce qui lui donne une maturité certaine à anticiper les challenges liés à la création d'une entreprise.

Nom: Olivier

Pays d'origine: Allemagne

Contexte: Après avoir lancé Little World, une plateforme connectant des personnes souhaitant apprendre l'allemand, essentiellement des migrants avec des volontaires allemands pour les aider à progresser, Olivier souhaite à présent se former auprès d'un entrepreneur aguerri pour lui permettre de passer à l'étape supérieure et continuer à développer son projet.

NOS COORDONNÉES



Margaux SOMMIER

Business Acceleration Project Manager

msommier@risingsud.fr

+33 (0)6 58 85 21 19

risingSUD

Attractivité et développement
économique de la région Sud



MERCI

Retrouvez-nous sur www.risingSUD.fr



Recevez chaque semaine,
[l'actualité business de la région Sud en 1 minute](#)